

EDION REPORT

エディオン

第13期 中間報告書
平成25年4月1日～平成25年9月30日



上期のポイント

- 家電需要の好転と経費抑制等により増収増益
- 住宅建材・設備最大手のLIXILグループと資本業務提携



代表取締役会長兼社長

久保 允尚

売上高

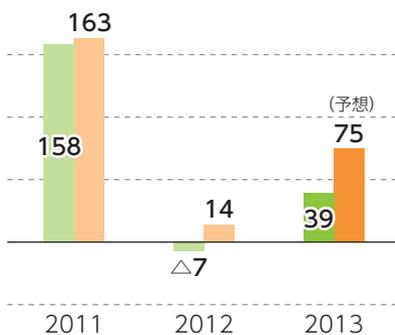
(単位：億円)



■：第2四半期累計 ■：通期

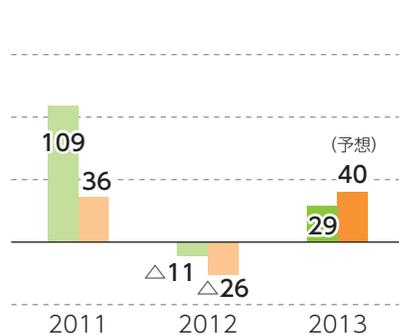
経常利益

(単位：億円)



四半期(当期)純利益

(単位：億円)



Q

2013年度上期の業績についてお聞かせ下さい。

A

上期のスタートは、若干、低調に推移しましたが、2013年6月以降は個人消費の好転から家電需要が上向いてきたことにより堅調に推移しました。とくに猛暑の影響により、エアコンが好調に推移したほか、テレビについても、2011年8月以降、前年を下回って推移していましたが、2年を経てようやく底打ちし、8月以降は前年を上回りました。結果として、売上高は3,500億円（前期比1.7%増）の実績となり、上期として3期ぶりの増収となりました。また人件費など経費の抑制に努めた結果、経常利益は39億円（前期は7億円の経常損失）、四半期純利益は29億円（前期は11億円の純損失）となりました。

Q

今後の業績見通しについてお聞かせ下さい。

A

消費環境として個人消費は好転してきており、また家電小売業界としては、4Kテレビなどの登場により、これまで低迷していたテレビの売上が改善してきております。また冷蔵庫や洗濯機、エアコンなどの生活家電商品は堅調に推移しており、家電需要は確実に上向いてきております。一方で、2012年10月の「エディオン」へのストアブランド統合により、重複費用の削減など経費削減への取り組みが進展してきており、収益体質の改善が進んでおります。そのほか2014年4月に消費税率が引き上げられることから、これから2014年3月に向けて駆け込み需要が発生するものと見込まれます。この駆け込み需要を確実に取り込み、今期の計画達成に向けて取り組んでまいります。

Q

LIXILグループとの提携の目的をお聞かせ下さい。

A

2013年8月26日に(株)LIXILグループと資本業務提携契約を締結しました。当社では、2008年以降、「リフォーム」「太陽光発電システム」「オール電化」のエコ・リビングソーラー商品を成長商品と位置づけ、注力して取り組んでまいりました。その結果、2012年度実績では小売業界では1位、ハウスメーカー等を含めても10位となる344億円の売上を上げるまでに

出店状況

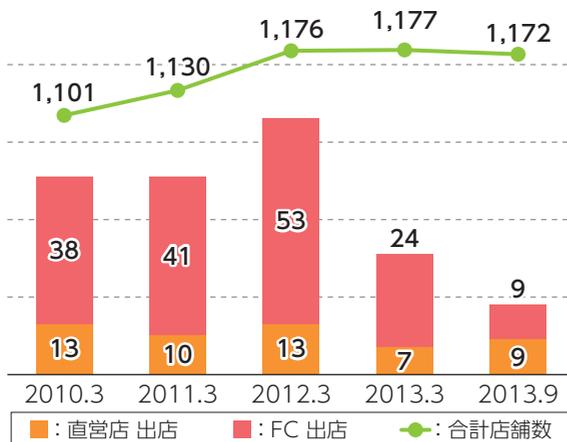
出店状況

2013年度上期は、「豊岡店（兵庫県）」「清水店（静岡県）」など家電直営店8店舗を新設し、「名古屋本店（愛知県）」「ゆめタウン丸亀北店（香川県）」など3店舗を移転いたしました。一方で家電直営店8店舗を閉鎖しました。非家電直営店は1店舗を新設、5店舗を閉鎖し、フランチャイズ店舗は1店舗の減少となりました。



店舗数推移

(単位：店舗)



出店店舗 (家電直営店)

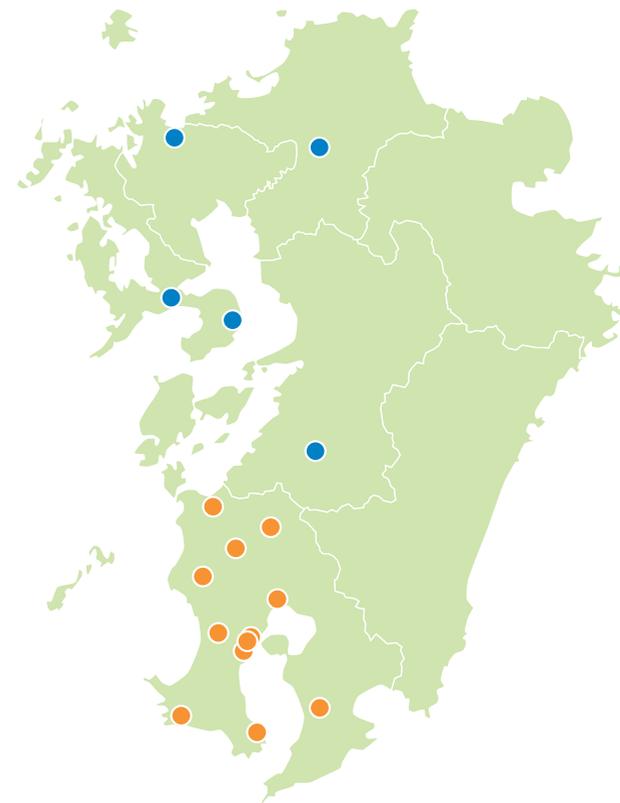
(2013年4月～2013年9月)

区分	店名	開店日	所在地	売場面積
新設	新菊川店	2013年4月 5日	静岡県	1,873㎡
新設	豊岡店	2013年4月12日	兵庫県	2,012㎡
新設	伏見店	2013年4月19日	京都府	2,490㎡
新設	清水店	2013年4月26日	静岡県	2,837㎡
新設	西脇店	2013年4月26日	兵庫県	1,683㎡
新設	焼津店	2013年5月24日	静岡県	2,293㎡
新設	社店	2013年5月24日	兵庫県	2,117㎡
移転	総社店	2013年6月 7日	岡山県	2,004㎡
移転	名古屋本店	2013年6月14日	愛知県	5,633㎡
新設	高浜店	2013年6月28日	愛知県	1,847㎡
移転	ゆめタウン丸亀北店	2013年9月27日	香川県	2,451㎡

九州地区での出店を強化しています。

当社は鹿児島県下一円で家電量販店を展開する(株)カコイエレクトロとフランチャイズ契約を結びました。鹿児島県内で60年以上の営業活動を行ってきた(株)カコイエレクトロのフランチャイズ加盟により、当社の鹿児島県内の営業基盤は大幅に強化され、2013年10月25日、17店舗を一斉オープンしました。

また当社は中部以西の西日本を中心に積極的な出店を行っておりますが、今期はとくに九州地区での出店を強化しています。11月から12月にかけて、家電直営店5店舗の新設を予定しているほか、1店舗の移転を予定しており、カコイエレクトロとのフランチャイズ契約とあわせ九州地区における店舗網は大幅に強化されます。



● 新設直営店舗
● カコイエレクトロ運営店舗

PICK UP ピックアップ ①

エディオン
名古屋本店
移転
オープン
(愛知県名古屋市)



名古屋本店
所在地 愛知県名古屋市中村区名駅南二丁目
4番22号
電話番号 052-589-3500
売場面積 約5,633㎡ (約1,704坪)

2013年6月14日(金)、旧エイデン本店である名古屋本店が、エイデン創業の地から南へ約600m移転し、売場面積を約1.5倍にスケールアップしてオープンしました。ビジネス街からマンションや住宅が建ち並び住宅街へと移転し、これまでの都市型店舗から、遠方からも利用しやすい郊外型店舗へと生まれ変わりました。

旧店の強みを残しながら、郊外型の立地を活かした品揃えに変わりました。

国内外の高級オーディオを豊富に取り揃えたオーディオコーナーや「アップルショップ」「SONY VAIO」「Microsoft Surface」などの専門コーナーを設けたパソコンコーナーは、旧店の強みを引き継ぎ、広い売り場を活かしてさらにパワーアップしました。

さらに郊外型店舗の特性を活かして、広いエコ・リビングソーラーコーナーやエディオン最大規模の生活雑貨コーナーを設置したほか、家電の使い方・楽しみ方を提案する「エディオンクラブ」を中部地区では初めて導入いたしました。



店長のひとこと

社員には、お客様から指名をしてもらえるような接客をするよう指導しています。ネット販売との差別化のためには、価格ではなく「自分」から買っていただけるような接客をすることが重要です。リフォーム・太陽光については、移転して郊外型店舗に変わったため、お客様からの問い合わせも大きく増えています。担当者8人全員が現場調査による見積もりができるようにしており、売上の10%を目標に取り組んでいきます。



住田店長

PICK UP ピックアップ ②

LIXILグループと資本業務提携を締結しました。

EDION
エディオン

+

LIXIL
Link to Good Living

当社は2013年8月26日、住宅建材・設備機器で国内最大手の(株)LIXILグループと資本業務提携契約を締結しました。(株)LIXILグループは2013年9月11日付けで当社の第三者割当増資を引受け、発行済株式の8%を保有する筆頭株主となりました。

今回の業務提携により、商品の共同開発のほか、リフォームの取り扱いを水周り中心から住宅全般へと拡充するなど、より一層のリフォーム事業の業績向上を目指してまいります。

業務提携内容

取扱商品の拡大

商品開発の実施

全国をカバーする工事体制の確立

人的交流



連結財務諸表

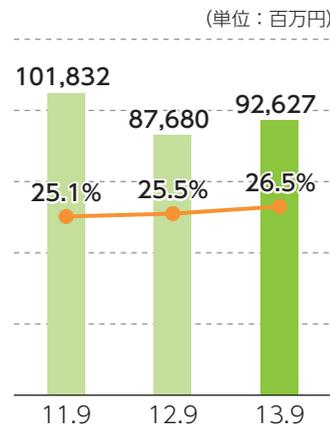
連結損益計算書のポイント

(単位:百万円)

	前第2四半期累計	構成比	当第2四半期累計	構成比
売上高	344,104	100.0%	350,077	100.0%
売上原価	256,423	74.5%	257,450	73.5%
売上総利益	87,680	25.5%	92,627	26.5%
販売費及び一般管理費	90,424	26.3%	89,768	25.6%
営業利益	△ 2,743	△ 0.8%	2,858	0.8%
営業外収益	2,866	0.8%	1,887	0.5%
営業外費用	830	0.2%	820	0.2%
経常利益	△ 707	△ 0.2%	3,925	1.1%
四半期純利益	△ 1,141	△ 0.3%	2,930	0.8%

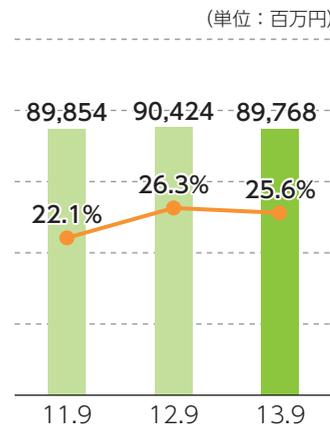
売上総利益

売上総利益率は、26.5%となり、前年同期から1.0%改善しました。これは、エアコンや冷蔵庫など利益率の高い商品の販売が好調であったことなどによるものです。売上総利益額では、売上が増加したこともあり、前年同期から49億円増加し、926億円となりました。



販売費及び一般管理費

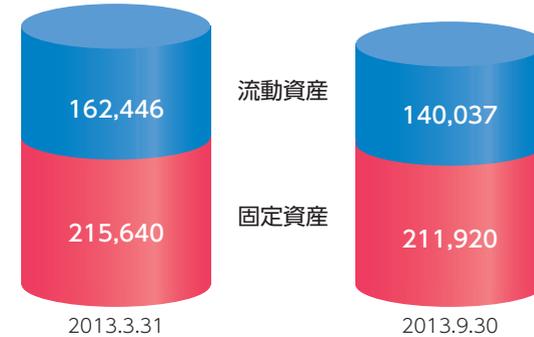
販売費及び一般管理費につきましては、採用抑制などによる社員数の減少にともない人件費が減少したほか、前年のストアブランド統一関連費用がなくなったことにより、前年同期から6億円減少し、897億円となりました。



連結貸借対照表のポイント

資産の部

(単位:百万円)

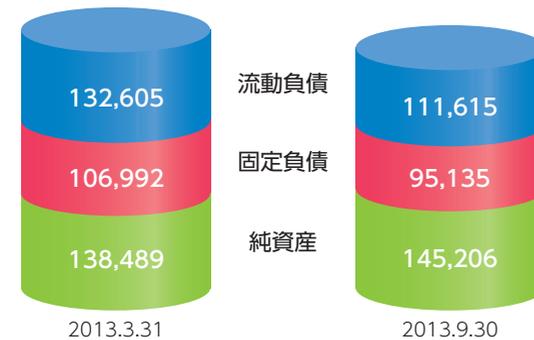


ポイント

総資産は、2012年度末と比較し261億29百万円減少し、3,519億58百万円となりました。これは、商品及び製品の減少等による流動資産の減少が224億8百万円あったことと、土地や投資有価証券の減少等による固定資産の減少が37億20百万円あったこと等によるものであります。

負債・純資産の部

(単位:百万円)



ポイント

負債は、2012年度末と比較し328億47百万円減少し、2,067億51百万円となりました。これは、短期借入金の減少等による流動負債の減少が209億89百万円あったことと、長期借入金の減少等による固定負債の減少が118億57百万円あったこと等によるものであります。

純資産は、2012年度末と比較し67億17百万円増加し、1,452億6百万円となりました。これは、四半期純利益が29億30百万円あったことと、第三者割当増資により資本金が17億65百万円、資本剰余金が18億33百万円増加したこと等によるものであります。

TOPICS トピックス !!

トピックス 北海道マラソンで

1

渡邊選手が優勝しました。

8月25日に行われた2013北海道マラソンに、当社女子陸上競技部の渡邊裕子選手が出場しました。元五輪代表選手や世界選手権代表選手など有力選手が集まる中、2位以下を大きく離し2時間29分13秒で優勝しました。渡邊選手は3回目のマラソン挑戦で初の優勝となり、2016年のリオデジャネイロ五輪代表を目指して期待が高まります。



トピックス 名古屋地区でエディオンクラブを

2

開始しました。

エディオンクラブは、家電のある生活を、より楽しんでいただくためのカード会員様限定のカルチャークラブです。身近な家電製品を活かした趣味の教室やイベント等さまざまな催し物を開催しています。2009年より展開している広島地区に次いで、名古屋本店の移転にともない店内にスタジオを設置し、新たに名古屋地区での展開を開始しました。名古屋市近郊にお住まいの方はぜひお気軽にご参加下さい。



会社概況

会社概況

(2013年9月30日現在)

- 会社名 株式会社エディオン
- 事業内容 家庭電化製品等の販売
- 設立日 2002年3月29日
- 資本金 119億40百万円
- 本店所在地 広島市中区紙屋町二丁目1番18号
- 本社事務所 大阪市北区堂島一丁目5番17号
- 上場取引所 東京、名古屋取引所 各市場第一部
- 正社員数 7,941名(単体)、9,299名(連結)

株主メモ

- 決算日 毎年3月31日
- 株主名簿管理人 東京都千代田区丸の内一丁目4番5号
特別口座の口座管理機関 三菱UFJ信託銀行株式会社
- 同連絡先 大阪府大阪市中央区伏見町三丁目6番3号
三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部
TEL:0120-094-777 (通話料無料)
- ホームページ <http://www.tr.mufig.jp/daikou/>

株式の状況

(2013年9月30日現在)

- 発行可能株式総数 300,000,000株
- 発行済株式総数 112,005,636株
- 株主数 30,802名

取締役・監査役

(2013年9月30日現在)

- 取締役
代表取締役会長兼社長 久保 允 誉
代表取締役副会長 岡 嶋 昇 一
取締役副会長 友 則 和 寿
常務取締役 加 藤 徳 寿
常務取締役 船 守 精 一
常務取締役 麻 田 祐 司
常務取締役 梅 原 正 幸
常務取締役 山 崎 徳 雄
取締役 湯 山 隆 司
 - 監査役
常勤監査役 佐々木 正 弘
社外監査役 異 相 武 憲
社外監査役 沖 中 隆 志
- (株)エディオンコミュニケーションズ代表取締役社長
(株)サンキュー代表取締役会長
(株)エディオンハウスシステム代表取締役社長
営業本部長
事業開発本部長
物流サービス本部長
管理本部長
経営企画本部長 兼 経営企画部長
総務統括部長

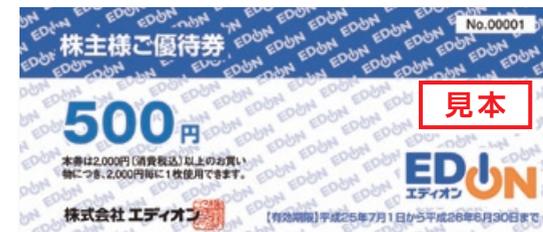
株主優待

当社では多くの皆さまに株主となっていただきたく、「株主様ご優待制度」を設け、エディオングループでのお買い物にご利用いただける優待券を贈呈しております。

お買い上げ金額2,000円(税込)毎に**1枚(500円)**のご優待券がご利用いただけます。
1回のお買い物でのご利用は**最大100枚まで**とさせていただきます。

株主様ご優待券の有効期限、ご利用可能店舗等

- 対 象 者：毎年3月31日現在の株主名簿に記録された、1単元(100株)以上ご所有の株主様
- 有 効 期 限：7月1日～翌年6月30日(1年間)
- ご利用可能店舗：エディオングループ全店舗
「エディオン」「100満ボルト」(フランチャイズ店舗を含む)およびインターネットショッピングサイト「エディオンネットショップ(<http://www.edion.com/ec/>)」でのご購入にご利用いただけます。



下り最大110Mbps^{※1}

超速モバイルネット、

WiMAX 2+

誕生。



エディオンネット WiMAX 2+プラン

好評受付中

WiMAX 2+プラン(にねん)(にねんauスマホ割)(よねんauスマホ割)

初回契約期間中(「おトク割」適用時)

月額
利用料 **3,880円/月** (税込)^{※4}

<ハイスピードプラスエリアモード>を使用した場合は、**4,935円(税込)/月**となります。

エディオンカード
会員様ならさらにおトク!

エディオンカードで
お支払いいただくと

月額
利用料
より **210円割引**^{※5}



詳しくはエディオン店頭にてご確認ください。

※1 ベストエフォート型のネットワークのため通信速度等のサービス品質を保証するものではありません。※2 au 4G LTE(2013年8月末時点)の美人ロカパー率。美人ロカパー率とは、全国を500m四方に区分したメッシュのうち、au 4G LTEサービスエリアに該当するメッシュに含まれる人口の総人口に対する割合です。※3 国際電気通信連合(ITU)の声明に基づき、商業上の呼称として「4G」を使用しています。※4 当社指定のWiMAX機器のご購入と同時に、契約期間の設定されたWiMAX 2+プランを選択して新たにご加入いただいた場合の、適用開始日を含む月の翌月を1ヶ月目とした24ヶ月間割引が適用された金額となります。(よねんauスマホ割の場合は48ヶ月間) ※5 記載のエディオンカードお支払割引額はWiMAX 2+プランを単独利用した場合の金額です。